



„KPS Business“: Planen und präsentieren in Perfektion und gleichzeitig kaufmännisch managen und organisieren – alles in einer Lösung!

SHD: „KPS Business“-Programm für den Küchenhandel

All-in-one-Lösung für Macher

Die bewährte Qualität der modernen Küchenplanungssoftware „KPS Designstudio“ vereint das Programm „KPS Business“ mit Warenwirtschafts- und Groupwarefunktionen. Das Ergebnis ist ein Produkt für Macher im modernen Küchenhandel.

Die täglich anfallenden, vielseitigen Aufgaben des Küchenfachhandels löst „KPS Business“, die ganzheitliche Lösung ohne Schnittstellen, mit Leichtigkeit – von der Planung über die Präsentation, Angebots- und Auftragerstellung bis hin zur Warenauslieferung, Rechnungsstellung und Zahlungsüberwachung. Im aktuellen Programmstand wurde ein besonderes Augenmerk auf die Prozessoptimierung, Performance, Stabilität und das einfachere Handling der Software gelegt. Viele bereits vorhandene Funktionen wurden optimiert und gezielt an die Anforderungen des modernen Küchenfachhandels angepasst.

Dank der intuitiven Benutzerführung und der übersichtlichen Anordnung der Funktionen in „KPS Business“ lassen sich selbst individuellste Kundenwünsche einfach und schnell umsetzen. Im Beratungsgespräch überzeugt die fotorealistic Qualität der Planung. Um den Kunden seinen Küchen-

traum noch interaktiver erleben zu lassen, bietet das Modul „360-Grad-Panorama-Export“ neue Dimensionen der Präsentation.

Durch das Verschmelzen von Planungssoftware und Warenwirtschaft zu einer Gesamtlösung werden Auftragsinhalte direkt mit Lagerbeständen abgeglichen und resultierende Bestellvorschläge erzeugt, die dann zum Beispiel per EDI blitzschnell zum Hersteller übertragen werden können. Ein weiterer Vorteil: „KPS Business“ unterstützt den Küchenfachhändler auch bei der Prüfung der EDI-Auftragsbestätigung – durch einen automatischen Abgleich mit der Bestellung. Das reduziert Aufwand und Fehlerquote beim Bestellvorgang und verkürzt diesen spürbar.

Auch die Kommunikation ohne EDI ist sehr gut gelöst: Möglich macht's die integrierte Nutzung des Standard-Mailclients. Und damit im Zweifelsfall alles nachvollziehbar ist, werden sämtliche kaufmännische Formulare und Planungsansichten im Belegarchiv automatisch mit dem Vorgang verknüpft. Die Kundenmappe in Papierform gehört damit der Vergangenheit an und Informationen können zentral abgerufen werden.

Konsequentes Arbeiten mit „KPS Business“ wird belohnt. Denn auf

Basis der enthaltenen Informationen bietet die Software dem Unternehmer schnelle Auswertungsmöglichkeiten und übersichtliche Listen, um Geschäftsprozesse transparent und kaufmännische Planung verlässlich zu machen. Außerdem können erfasste Adressen für Kundenmarketing-Maßnahmen exportiert werden, wodurch eine separate Kundenadresspflege hinfällig wird.

Abgerundet wird die All-in-one-Lösung für den Küchenfachhandel durch Groupwarefunktionen zur Termin- und Aufgabenplanung, um zum Beispiel die Auslieferung und Montage effizient und zentral einsehbar zu steuern. Ergänzend ist auch eine Synchronisierung mit Outlook (Exchange beziehungsweise Office 365) erhältlich, um mobil immer auf dem aktuellsten Stand zu sein.

Da jedes Unternehmen anders tickt, bereiten die KPS-Mitarbeiter den Einsatz von „KPS Business“ mit einer zweistufigen Organisationsanalyse vor und legen so die Basis für erfolgreiches Planen und Handeln. Interessenten, die „KPS Business“ kennenlernen möchten, haben auf der Area30 in Löhne die Chance dazu (Stand C11).



Der neue „360-Grad-Panorama-Export“ ist ein weiteres verkaufsförderndes Modul im KPS-Gratikpaket. Damit lässt sich direkt aus der Planung eine Rundumansicht des geplanten Raumes erzeugen und anschließend dem Kunden per E-Mail zur Verfügung stellen. Die 360-Grad-Panorama-Ansicht kann auf jedem beliebigen Endgerät im vorhandenen Browser betrachtet werden – ohne Installation einer App. Bei der Wiedergabe auf einem mobilen Endgerät mit Bewegungssensor rotiert das 360-Grad-Panorama entsprechend der Bewegung automatisch.

www.shd.de